

Tjekliste:

Husk at overveje:

Sælger:

Hvilke ejerskiftemuligheder er der?
Hvad er tidshorisonten?
Er du afklaret omkring salget af din virksomhed?
Har du styr på aftaler, medarbejdere og virksomhedens juridiske set up?
Har du dårlige sager, køber ikke vil overtage?
Har du styr på skatten?
Har du udnyttet finansieringsmulighederne i selskabsloven?
Er det den rigtige køber?
Har køber potentiale til at drive virksomheden videre?
Er købers økonomi i orden?
Har køber forstand på branchen?
Har køber de rette lederevner?

Køber:

Vil du være virksomhedsejer?
Har du de rette lederevner?
Hvilken branche og virksomhedsstørrelse går du efter?
Har du finansieringen i orden, og udnytter du mulighederne i selskabsloven?
Har du undersøgt alle aspekter omkring virksomheden, så du køber, hvad du forventer?
Er der gunstige skatteregler, som du kan benytte dig af?
Har du sikret din privatøkonomi med eksempelvis en ægtepagt?